



CHALLENGE
INNO-VENTE.
by journée de la vente

18^{ème} Edition

JOURNÉE DE LA VENTE

Organisée par M2 Vente et Management Commercial
iaelyon School of Management

18 MARS 2021



iaelyon
SCHOOL OF MANAGEMENT

UNIVERSITÉ LYON III
JEAN MOULIN

CETTE ANNÉE LE CHALLENGE INNO-VENTE !



100% DIGITAL

Retrouvez cette année l'événement phare « Journée de la Vente » en format 100% digital ! Sur une plateforme dédiée, le challenge inno-vente vous permettra de participer comme étudiants ou professionnels.



CHALLENGE EN ÉQUIPE

Créer votre équipe pour relever le défi et montrer vos compétences en vente, stratégie, et innovation !



RÉSEAUX

L'objectif de cet événement : La rencontre entre étudiants et professionnels grâce aux présentations, ateliers et rendez-vous organisés tout au long de la journée



ÉVÉNEMENT PROFESSIONNEL

Saisissez l'opportunité de l'événement et devenez partenaire pour présenter votre entreprise, et rencontrez des étudiants

**CHALLENGE
INNO-VENTE.**
by journée de la vente

LES CHIFFRES DE LA JOURNÉE DE LA VENTE - Dernière édition

20

ENTREPRISES :
présentes à chaque JDV

150

PARTICIPANTS au
concours

17

EDITIONS

60

JURÉS

2000€

LOTS GAGNANTS

UN ÉVÉNEMENT : POUR LES ENTREPRISES

Vous êtes un professionnel, à la recherche de nouveaux talents pour renforcer votre force de vente ?

VISIBILITÉ



Mettez en avant votre expertise, valorisez l'image de votre entreprise et faites-vous connaître de l'ensemble des réseaux de l'iaelyon et de l'université Jean Moulin Lyon 3.

RECRUTEMENT



Venez dénicher vos futurs talents grâce au challenge étudiant et à une CVthèque adaptée à vos recherches.

RENCONTRE



Echangez avec les étudiants grâce à des salons virtuel qui vous permettront de présenter les enjeux de votre entreprise.

Pour cela...

Devenez
partenaire !



CHALLENGE
INNO-VENTE.
by journées de la vente



VOTRE RÔLE

Évaluez les participants lors de la restitution des manches et apporter un feedback professionnel.



DEVENEZ JURÉ DE L'ÉVÉNEMENT

COACHING

Saisissez l'opportunité d'accompagner une équipe pour apporter votre expérience sur les sujets de vente et de stratégie commerciale.

UN ÉVÉNEMENT : POUR LES ÉTUDIANTS

Vous êtes étudiants, à la recherche d'un stage/alternance, avec l'envie de nouveaux défis ?

DÉCOUVERTE



Explorer le métier de la vente au travers du concours et des présentations d'entreprises.

CHALLENGE



Mesurer vos compétences de vente, stratégie commerciale et innovation face aux autres équipes

RÉSEAUX



Rencontrez des entreprises qui souhaitent recruter avec des échanges privilégiés et élargissez votre réseau professionnel.

Et enfin...

**Menez votre
équipe jusqu'à la
victoire !**

AGENDA DE L'ÉVÉNEMENT 18 MARS 2020

Présentation

13H

Manche 2 & Salons

14H30

Manche finale

17H45

13H30

Manche 1

17H15

Conférence

TEMOIGNAGES



« Notre participation à la journée de la vente fut une expérience valorisante. En effet, durant cette compétition, nous avons pu assister à des échanges intéressants pendant les différentes mises en situation.

C'était une journée enrichissante au niveau professionnel car les entreprises ont pu rencontrer et échanger avec des participants talentueux qui ont su mettre en pratique la théorie vue en cours dans des conditions réelles. »

Julien Faldysta
Sales and Marketing manager Toray
Films Europe



« (...) Outre la compétition qui est offerte, la journée de la vente est un véritable catalyseur permettant à chacun de développer son réseau et de trouver (comme ce fut le cas pour moi) le futur job de vos rêves. Un conseil : FONCEZ ! »

Mathieu Henry
Vainqueur de l'édition 2018, Master
Ingénierie d'Affaires Industrielles à
Hybria



"Participer à la journée de la vente a été une expérience très enrichissante ! Vous testerez vos compétences en négociation et sur le plan personnel, apprendre à vous découvrir et développer votre confiance en soi. Cet évènement vous aidera dans votre parcours scolaire et surtout professionnel. Alors foncez, inscrivez vous et prenez du plaisir lors de cet évènement."

Elliot Marguin
3ème lauréat Edition JDV 2019



CHALLENGE
INNO-VENTE.
by journées de la vente



Rejoignez-nous !

Une question ? Ecrivez-nous !

Bertrand COMBE LABOISSIERE

Responsable pôle étudiant

b.combelaboissiere.jdv@gmail.com

07 86 60 17 82



Le site de l'événement

<https://challenge-innovente.eventmaker.io>

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux

« Journée de la vente »

<https://linktr.ee/journeedelavente>



CHALLENGE
INNO-VENTE.
by journée de la vente